



金山軟件公佈2017年中期業績

* * *

《劍網3》收益同比大幅增長47%
金山雲及WPS Office發展迅猛

財務數據摘要

人民幣千元	截至6月30日止三個月 (未經審計)		截至6月30日止六個月 (未經審計)	
	2017年	2016年	2017年	2016年
收入	1,284,412	750,964	2,497,778	1,417,375
- 網絡遊戲	805,000	476,794	1,622,151	933,664
- 雲服務	304,027	154,314	572,473	283,124
- 辦公軟件及服務及其他	175,385	119,856	303,154	200,587
毛利	795,514	498,315	1,499,433	973,313
經營利潤	260,799	129,003	526,001	239,017

營運數據摘要

	截至下列日期止三個月		
	2017年 6月30日	2017年 3月31日	2016年 6月30日
網絡遊戲			
- 每日平均最高同步用戶人數	934,115	937,438	909,591
- 每月平均付費賬戶	4,321,447	4,200,840	4,822,356

(2017年8月22日，香港訊) — 中國領先的軟件及互聯網服務公司金山軟件有限公司（「金山軟件」或「公司」，香港聯交所股份代號：03888），欣然公佈截至2017年6月30日六個月止未經審計之中期業績，以及三個月未經審計之第二季度業績。

2017年上半年，金山軟件錄得收益人民幣2,497.8百萬元，較去年同期增長76%。網絡遊戲、雲服務、辦公軟件及其他業務產生的收入分別佔總收益的65%、23%及12%。毛利同期增長54%至人民幣1,499.4百萬元。經營利潤為人民幣526.0百萬元，較去年同期增長120%。

2017年第二季度，公司錄得收益人民幣1,284.4百萬元，與去年同期相比，增長71%，較上季度增長6%。網絡遊戲、雲服務、辦公軟件及服務以及其他業務產生的收入分別佔公司總收益的63%、24%及13%。公司毛利為人民幣795.5百萬元，較去年同期增長60%。經營利潤為人民幣260.8百萬元，較去年同期增長102%。

金山軟件董事長雷軍先生表示：「2017年第二季度，金山軟件旗下各業務得到顯著發展，旗艦端遊《劍網3》收益同比大幅增長 47%。金山雲在每一個垂直領域均保持快速強勁的增長，並在人工智能領域推出新服務。此外，WPS Office 正式向深交所創業板提交 A 股上市申請，進一步釋放其市場價值及影響力。2017年下半年，金山軟件著力維持在網絡遊戲、雲服務和辦公軟件及服務業務的增長勢態。」

金山軟件首席執行官鄒濤先生補充：「金山軟件在2017年第二季度增長穩定，總收益達人民幣1,284.4百萬元，同比增長71%。扣除股份酬金成本前的經營利潤為人民幣321.9百萬元，較去年同期增長了125%，顯示公司業務發展穩健。公司在網絡遊戲業務方面獲得的持續成功，以及金山雲、WPS Office在第二季度的快速發展，為未來公司業務的穩步推進及收入增長創造了有利條件。」

業務回顧

網絡遊戲

2017年上半年，來自網絡遊戲業務的收益為人民幣1,622.2百萬元，較去年同期增長74%。2017年第二季度之收入為人民幣805.0百萬元，較去年同期增長69%。

收益同比獲得顯著增長，主要來自《劍俠情緣手遊》和端遊《劍網3》的可觀收入貢獻。第二季度，旗艦端遊《劍網3》收益同比增長 47%。全新發佈的《劍網3》外裝道具推出後，即獲得了玩家踴躍支持。此外，《劍網3》競技大師賽順利舉行，決戰之夜的網絡直播線上峰值人數高達 2.7 百萬人，進一步提升遊戲人氣。

未來數個季度，公司將繼續挖掘用戶的最新需求，預期在《劍網3》重置版發佈之後，收益將繼續保持穩健的增長，遊戲的生命週期也得以進一步延長。手遊方面，《劍俠世界2》將在第三季度進行封閉測試，該版本的畫面質量與遊戲設計均會作重大改進，公司對遊戲推出後的表現充滿信心。

雲服務

2017年上半年，來自雲服務業務之收益為人民幣572.5百萬元，較去年同期增長102%。第二季度之收益為人民幣304.0百萬元，較去年同期增長97%，較上季度增長13%。

其中，視頻雲方面，在業務合作和技術等多方面都取得了突破性進展，在保持直播和短視頻優勢地位的同時，加速向廣電行業拓展，中國網絡電視台、芒果電視、華數電視等都已成為視頻雲客戶。

遊戲方面，在完善為客戶提供的已有服務的基礎上，金山雲打造了一個可以幫助客戶提高營銷投放效率和投入產出比的智能推薦平台，全面提升用戶服務附加值。而醫療方面，金山雲運用大數據和人工智能技術，推出了分級診療輔助管理平台，用以解決醫療行業「不均衡」以及分級診療難以落地等問題。

在上述領域為各行業提供的AI支持，都基於金山雲本季度正式推出的人工智能雲KAP(Kingsoft AI Propeller)，它包含IaaS、PaaS、SaaS和行業解決方案四層，其中KDL(深度學習平台)是國內雲計算企業中首個實現商用的人工智能雲PaaS平台。目前，金山雲已與英特爾等業界領先合作夥伴達成深度合作並簽訂了戰略合作協議，用於開展在機器學習、人工智能等領域更廣泛的定制和專項類合作。

辦公軟件及服務以及其他

2017年上半年，來自辦公軟件及服務及其他的收益為人民幣303.2百萬元，較去年同期增長51%。第二季度之收益為人民幣175.4百萬元，較去年同期增長46%，較上季度增長37%。WPS辦公軟件在互聯網廣告推廣服務方面的收入大幅上升，來自政府和企業銷量增加，推動了整體收益的同比及環比大幅增長。

截至2017年6月底，WPS Office PC版全球月活躍用戶達9,200萬，移動版月活躍用戶數突破1.24億。在今年第二季度，北京辦公軟件正式向中國證券監督管理委員會申請在深圳證券交易所創業板進行首次公開發售及上市，旨在進一步釋放WPS Office的市場價值及增強其市場影響力。

WPS Office更在國際資本舞台再下一城，在2017年5月以泰語版登陸泰國市場，積極踐行了「一帶一路」國策的全球化戰略，且標誌著WPS國際化的重要歷程。今年6月，WPS Office更榮獲「中國國際軟件博覽會金獎」殊榮。

金山辦公軟件產品將繼續不斷創新，加強 WPS 安卓版與 WPS 雲的整合，將產品登錄率從從上季度的 8%，顯著提升至 21%。同時，WPS Office 安卓版也與科大訊飛合作，進一步拓展了移動智能的應用場景。此外，WPS Office iOS 版亦藉助內容擴充大大提升了用戶粘性。

雷軍先生總結：「未來我們將繼續加大產品創新力度，加快市場擴張，積極尋求與潛在合作夥伴的業務合作，從而擴大我們的用戶量，提高市場競爭力。今年下半年，我們將專注開拓新手遊市場及《劍網3》重置版的推廣，有可能對公司第三季度的盈利表現造成短暫的影響，但長遠而言，可提升我們在遊戲業務的市場競爭力。同時，公司將進一步整合各業務分部的資源優勢，加強整個業務經營的協同增效。通過把握行業上升勢態，努力尋求可持續增長，我們有信心在接下來幾個季度站到新的高度，為我們的股東及合作夥伴帶來長期穩定回報。」

有關金山軟件有限公司(股份編號：03888)

金山軟件是一家於香港聯交所上市的中國領先的軟件及互聯網服務公司，旗下擁有西山居、金山雲以及金山辦公等三家子公司。隨著「移動互聯網轉型」的戰略實施，金山軟件在整體業務及管理模式等方面已完成全面轉型，并形成以互動娛樂及辦公軟件為支柱，以雲計算為新起點的戰略布局。公司在全球範圍內擁有逾4,000名員工，并在北京、珠海、成都、大連、廣州及香港等多地分設研發中心，在多個海內外國家及地區均享有重要的市場份額。

如欲獲得更多金山軟件數據，請瀏覽公司網站 www.kingsoft.com。

新聞垂詢

金山軟件有限公司

呂歐小姐

電話：(8610) 6292 7777 分機 5581

電郵：ir@kingsoft.com

縱橫財經公關顧問(中國)有限公司

李凱琳女士

電話：(852) 2864 4837

電郵：sprg-kingsoft@sprg.com.hk